

KÄRCHER

makes a difference

I only step out on to
the ice in large groups

Whatever I do,
I do with confidence



ARE YOU A TRUE KÄRCHER TYPE?

Consilier vânzări

A. Principalele responsabilități

- Consiliere clienți
- Activități de vânzare, întocmirea corectă a documentelor specifice activității de vânzare, facturare și încasarea contravalorii marfii
- Verificarea stocurilor cu vânzările, precum și raportarea activității de vânzare.
- Curățenia în magazin și purtarea tinutei

- Intocmeste comenzi de marfa si inregistrare receptie marfa in lipsa responsabilului de magazin, in functie de nivelul stocurilor
- Receptioneaza produsele destinate vanzarii realizand urmatoarele operatii: pregateste spatii pentru descarcare; verifica documentele de insotire; verificare ambalare; participa la receptia cantitativa
- Participa activ la operatiunile de incarcare/descarcare a marfii
- Comunicarea cu clientii magazinului, prezinta produselor aferente vanzarii, ofera informatii despre marfa expusa si realizeaza demo
- Promovarea imaginii magazinului

B. Obligatii

- Gestionarul are obligatia de a constitui o garantie în numerar
- Constituirea garanției se face prin contract încheiat în scris
- Garanțiile reciproce între gestionari nu sunt admise. Aceeași persoană nu poate constitui garanții pentru mai mulți gestionari. Cel care constituie garanția va declara, în scris, dacă a mai constituit alte garanții.
- Garanția în numerar va fi de minimum un salariu și de maximum trei salarii tarifare lunare ale gestionarului; ea nu va putea depăși valoarea bunurilor încredințate
- Garanția în numerar se reține în rate lunare de 1/10 din salariul tarifar lunar sau din câștigul mediu pe o lună, după caz. Dacă, din cauza altor rețineri, ratele din contul garanției în numerar nu pot fi reținute, gestionarul este obligat să le depună direct la casieria companiei.

C. Cerințe:

- Studii medii (diploma de bacalaureat)
- Gestiune si contabilitate primara
- Experienta pe post: minim 3 ani
- Excelente abilități de utilizare a computerului (MS Office)
- Cunostinte minime operare ERP (SAP)
- Orientare catre rezultat, atitudine proactiva, flexibilitate.

Competențe:

- Seriozitate si atitudine proactivă
- Capacitate de muncă și perseverență;
- Abilități de organizare, comunicare și lucru în echipă;
- Orientare către client;
- Planificare – organizare, auto-disciplină;
- Rezolvarea de probleme;
- Abilități excelente de comunicare și negociere
- Abilități analitice și numerice pentru a înțelege cifrele de vânzări

Ce oferim:

- Beneficii flexibile in Benefits Online
- Abonament individual si Family de servicii medicale complete si complexe
- Zile concediu suplimentar in functie de vechimea in munca
- Ziua de nastere - zi libera platita de catre companie
- Reduceri de 35 % la achizitionarea produselor companiei conform procedurilor aprobate
- Programe de recunoastere si apreciere
- Abonament Bookster

Trimite CV-ul tau la adresa resurseumane.ro@karcher.com