



## Региональный менеджер по территории Москва и ЦФО

### Твои wow задачи:

- Контроль и выполнение плана продаж по вверенным клиентам на закрепленной территории ( Москва, МО, Тверь, Ярославль, Иваново, Кострома, Тула, Рязань, Калуга, Владимир, Смоленск)
- Взаимодействие с ключевыми менеджерами партнерских сетей на закрепленной территории
- Контроль работы Торговых представителей (постановка задач, наставничество, оценка, мотивация, адресная программа и т.д.)
- Анализ и предложения по повышению эффективности работы полевой команды, улучшению позиции бренда, росту объемов продаж
- Сбор и анализ данных по конкурентам
- Поиск и привлечение локальных региональных партнёров и сетей
- Планирование продаж, прогнозирование объемов
- Обеспечение своевременного и корректного документооборота
- Выстраивание коммуникации с КАМ менеджерами сетей в рамках общих задач по отделу по работе с ключевыми клиентами

### Твой wow опыт:

- Законченное образование (высшее, среднее специальное)
- Опыт работы в продажах от 3-х лет
- Опыт взаимодействия с менеджерами отделов закупок сетевых ритейлеров (food/DIY), умение вести переговоры на высоком уровне
- Опыт построения и управления полевой командой
- Готовность к частым командировкам, аналитические способности
- Водительские права категории В

**Мы – Керхер! С нами круто!**

Просто направь свое резюме на [mailhr@ru.kaercher.com](mailto:mailhr@ru.kaercher.com) Мы с нетерпением ждем возможности узнать своих кандидатов

**Вместе мы вносим значительный вклад в чистоту во всем мире!**