



Специалист по продажам

Твои wow задачи:

- Активный поиск и привлечение клиентов
- Проведение встреч и переговоров
- Проведение демонстрации и презентации оборудования
- Выставление коммерческих предложений
- Выполнение плана продаж
- Участие в выставках, форумах и мероприятиях целевой группы.

Твой wow опыт:

- Высшее образование (техническое как преимущество)
- Опыт успешных прямых продаж B2B (оборудования, технологий, расходных материалов)
- Опыт ведения крупных клиентов и реализации крупных проектов
- Высокие навыки продаж и навыки ведения переговоров
- Наличие прав кат. В.

Мы – Керхер! С нами круто!

Просто направь свое резюме на mailhr@ru.kaercher.com Мы с нетерпением ждем возможности узнать своих кандидатов

Вместе мы вносим значительный вклад в чистоту во всем мире!