



Alfred Kärcher GmbH on maailman johtava puhdistuslaitteiden valmistaja. Kärcher-tuotevalikoima kattaa kokonaisvaltaiset puhdistusalan ratkaisut niin ammattilaisille kuin kotitalouksillekin. Yhtiön laajaan tuotevalikoimaan kuuluvat painepesureiden lisäksi mm. lakaisu- ja siivouskoneet, autonharjapesukoneet, raskaan ajoneuvokaluston puhdistusjärjestelmät sekä teollisuusimurit, -laitteet ja -ratkaisut. Yhtiö on kansainvälinen ja työllistää yli 12 000 työntekijää 60 maassa ympäri maailman.

Kärcher GmbH:n tytäryhtiö Kärcher Oy etsii

Avainasiakaspäällikköä / Key Account Manageria teollisuusratkaisuihin

Vastaat Kärcherin teollisuusratkaisujen myynnistä tavoitteesi merkittävien avainasiakkuuksien edelleenkehittäminen ja uusien kontaktien luominen. Kuulut kolmen hengen teollisuusratkaisujen myyntitiimiin, jossa vastaatte yhdessä ajoneuvopesulaitteiden, teollisuusimureiden ja korkeapainepesujärjestelmien sekä muiden teollisuudelle räätälöityjen ratkaisujen myymisestä koko Suomen alueella.

Työhösi sisältyy aktiivinen asiakasrajapinnassa liikkuminen ja myymiesi ratkaisujen projektinhallinta sekä tarvittaessa käyttöönottokoulutus. Tiedotat asiakkaille uutuuksista ja teet markkinointia myyntitavoitteiden saavuttamiseksi.

Saat aikaan tuloksia ja olet teollisuusmyynnin energinen ammattilainen. Työskentelet itsenäisesti ja tavoitteellisesti ja hallitset myös projektijohtamisen lainalaisuudet.

Menestyt tehtävässä, kun sinulla on

- vähintään viiden vuoden teollisuusmyynnin kokemus; tuotekategorian markkinatuntemus on eduksi
- hyvät neuvottelu-, yhteistyö- ja vuorovaikutustaidot sekä kiinnostusta verkostoitumiseen
- matkustusvalmius Suomessa
- hyvä suomen ja englannin kielen suullinen sekä kirjallinen taito

Syitä valita Kärcher: innovatiivisuus, tehokkuus, luotettavuus.

- Tarjoamme mielenkiintoisen ja tuloshakuisen tehtävän arvostetun brändin parissa
- Käytössäsi on vakaan organisaation osaaminen, tuki ja työvälineet
- Kilpailukykyiset edut ja työsuhteauto
- Kehittyvän kansainvälisen yrityksen mahdollisuudet

Raportoit tehtävässäsi teollisuusmyynnin myyntipäällikölle. Toimistopäivinä työtuolisi sijaitsee Kärcherin Suomen-pääkonttorissa Nurmijärvellä.

Lisätietoja tehtävästä antaa S&S Consultingin konsultti Vivi Stening, p. 0500 773 755.

Lähetä englanninkielinen hakemuksesi ja CV:si palkkatoiveineen rekrytointijärjestelmäämme osoitteessa www.siconsulting.fi/tyonhakijalle mahdollisimman pian, mutta viimeistään 17.3.2018.

KÄRCHER

makes a difference