

KÄRCHER

makes a difference

I just rely on my size

I rise to my challenges



ARE YOU A TRUE KÄRCHER TYPE?

Kärcher is wereldwijd marktleider op gebied van reinigingssystemen, producten en diensten. Het bedrijf staat voor kwaliteit, innovatie en duurzaamheid. De sleutel van ons succes zijn onze gemotiveerde medewerkers die dagelijks hun expertise toewijden aan ons bedrijf en product.

Kärcher is een Duits familiebedrijf dat uitzonderlijke carrièremogelijkheden aanbiedt binnen een sterke, gezonde en internationaal gereputeerde groep.

Interessante uitdagingen in combinatie met uitwisseling van know-how, creëren een ideaal platform voor de individuele carrièreplanning en persoonlijke ontwikkeling.

Wij zoeken naar betrokken medewerkers die teamwork waarderen. Medewerkers die samen met ons streven naar wat Kärcher speciaal maakt: altijd het beste aanbieden, zonder uitzondering.

► Jouw contact

Kärcher N.V.
Afdeling HR
Boomsesteenweg 939
2610 Wilrijk (Antwerpen)



Buitengewone uitdagingen vragen om buitengewone mensen.

Ter versterking van onze commercieel team in de divisie Professional zoek wij een full-time :

Account Manager - Professional (m/v)

Brussels gewest, Vlaams & Waals Brabant

► Functie :

- Na een grondige opleiding, ben je verantwoordelijk voor het bewerken van dealers en eindklanten in uiteenlopende sectoren (industrie, bouw, retail, automotive, schoonmaak,...) binnen de regio en dit voor het volledige programma van producten en diensten (bvb.verhuur, leasing, service).
- Als aanbieder van totaaloplossingen initieer en organiseer je tevens diverse projecten, demonstraties en after-sales activiteiten binnen de regio.
- Je werkt nauw samen met de KAM/Trade Professional Manager voor het opzetten en ontwikkelen van actieplannen, promotionele campagnes en andere initiatieven die bijdragen tot het realiseren van de omzet- en verkoopobjectieven.

► Wij bieden jou:

- Kärcher biedt een veelzijdige en afwisselende functie binnen een sterke, gezonde en internationale gereputeerde groep. Je komt terecht in een professionele werkomgeving met een stimulerende, informele en collegiale sfeer. Je kunt rekenen op een uitstekend salarispakket (met bonus en firmawagen) en motiverende loopbaanperspectieven.

► Jouw profiel :

- We kijken uit naar kandidaten met een hoger opleidingsniveau (Bachelor of gelijkwaardig) en een relevante en succesvolle commerciële ervaring, liefst in de verkoop van technische producten, diensten of oplossingen aan professionele markt doelgroepen.
- Je kan vlot overweg met CRM -systeem en je beschikt over een vlotte tweetaligheid Nederlands-Frans. Kennis van Engels is een plus.
- Je bent een enthousiast, creatief, ondernemend en positief ingesteld 'hunter' met een uitgesproken resultaatgerichtheid en winners-mentaliteit.
- Je bent een communicatief vlot en overtuigend professional met inlevingsvermogen, uitstraling en impact op verschillende niveaus binnen een organisatie.
- Je bent hands-on, praktisch, efficiënt, vindingrijk en zelfstandig in jouw plan van aanpak en benadering van klanten en lokale dealers.
- Je woont centraal in het land, bij voorkeur in de regio Brussel.

Geïnteresseerd om jouw carrière een boost te geven? Klik op <https://www.kaercher.com/be/inside-kaercher/cariere/vacatures.html>

BE THE DIFFERENCE

www.kaercher.com/career