

# KÄRCHER

makes a difference

I like to  
laze around



I want to use my passion  
to get things done



## ARE YOU A TRUE KÄRCHER TYPE?

Kärcher marktleider in reinigingssystemen, producten en diensten; vertegenwoordigt kwaliteit, innovatie en duurzaamheid. Wij danken ons succes aan onze medewerkers, vanwege hun grote betrokkenheid met ons bedrijf en ons product.

Als familiebedrijf, met goed ontwikkelde zakelijke structuren, bieden wij uitzonderlijke carrièremogelijkheden. Interessante uitdagingen en mogelijkheden voor kennisoverdracht zorgen voor een fantastisch platform voor de individuele carrièreplanning en persoonlijke ontwikkeling.

Wij zoeken naar de betrokken medewerkers die teamwork waarderen en, samen met ons, kunnen leveren wat Kärcher speciaal maakt: altijd het beste doen, zonder uitzondering.

### » Jouw contact

**Kärcher B.V.**  
Afdeling HR  
Brieltjenspolder 38  
4921 PJ Made  
Tel: +31 76 7501 700  
E-mail: [hr@nl.kaercher.com](mailto:hr@nl.kaercher.com)



Omdat buitengewone prestaties vragen om buitengewone mensen. Voor ons hoofdkantoor, gevestigd in Made, zoeken wij voor onze afdeling Floorcare Solutions (Sales) een

### Account Manager

#### » Jouw taken zijn:

- Onderhouden van contacten met bestaande klanten en het uitbreiden van het klantenbestand binnen de toegewezen doelgroep.
- Plannen van promotionele activiteiten.
- Het opstellen van accountplannen en het realiseren van de hieruit voortvloeiende doelstellingen.
- Rapporteren van activiteiten in het CRM systeem.
- Genereren van en het onderhouden van contacten met key accounts in de specifieke doelgroep.
- Het verrichten van overige taken die in redelijkheid kunnen worden gevraagd.

#### » Wij bieden jou:

- Een vaste baan met flexibele werkuren.
- Een goed arbeidsvoorwaardenpakket met een collectieve pensioenregeling.
- Een inspirerende werkomgeving met ruimte voor flexibiliteit, vrijheid en eigen verantwoordelijkheid.
- Een unieke werkomgeving, met een goede woon-werk balans.
- Individuele ontwikkeling / trainingen en carrière mogelijkheden.

#### » Jouw profiel is:

- HBO werk- en denkniveau, met aantoonbare ervaring.
- Affiniteit met onze technische producten en de doelgroep.
- Het Kärcher (Sales) DNA is voor jou vanzelfsprekend.
- Toewijding, verantwoordelijkheid, discipline en passie & ambitie zijn voor jou dé drijfveren voor het leveren van een top performance.
- Kennis van Microsoft Office, CRM-systemen en SAP.
- Goede kennis van de Nederlandse en Engelse taal, Duitse taal is een pré.

Stuur je motivatiebrief en CV naar de HR afdeling, onder vermelding van functienaam en het referentie nummer: 2018-014

**BE THE  
DIFFERENCE**

[www.kaercher.com/career](http://www.kaercher.com/career)